

**COEUR DE LION**  
HANDMADE IN GERMANY



COEUR DE LION ist ein führender deutscher Markenhersteller von modischem Designschmuck. Wir bringen Farbe und Lebensfreude zu über 3000 Juwelieren in 25 Ländern. Die klare, unverwechselbare Designsprache mit einer exquisiten Qualität „Handmade in Germany“ erkennt man auf Anhieb. Regelmäßig dürfen wir uns über Auszeichnungen freuen wie die Wahl zur Schmuckmarke des Jahres in England und den German Design Award 2018. Wir wachsen seit Jahren kontinuierlich und haben die besten Chancen diese Geschichte fortzuschreiben. Der Schlüssel zum Erfolg ist unser starkes Team, das wir nun weiter verstärken möchten.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin **eine/n**

## **Junior Key Account Manager (in Vollzeit)**

In dieser Position sind Sie in enger Zusammenarbeit mit unserem Head of Travel Retail & International Key Accounts für die Betreuung bestehender Key Accounts in unseren nationalen und internationalen Märkten zuständig. Freuen Sie sich dabei auf die folgenden Aufgaben:

### **Ihr Verantwortungsbereich:**

- Betreuung von nationalen- und internationalen Key Accounts mit Schwerpunkt Europa in Zusammenarbeit mit unserem Head of Travel Retail & International Key Accounts
- Durchführung und Organisation von Produkt- und Markenschulungen bei unseren nationalen- und internationalen Key Accounts
- Teilnahme an internationalen Messen und Kundenveranstaltungen

- Unterstützung bei der Umsetzung der Vertriebsstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem Head of Travel Retail & International Key Accounts
- Auftragserfassung und Fakturierung mit Hilfe unseres ERP-Systems
- Selbständiges und zuverlässiges Bearbeiten von Kundenanfragen
- Bearbeitung und Koordination von Anfragen unserer Handelspartner bzgl. Auftragsabwicklung, Produktinformationen, Kundenstammdaten
- Operative Betreuung von nationalen und internationalen Key Accounts
- Erstellung von Vertriebsreportings

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Bereits erste Verkaufs- und Vertriebserfahrung in ähnlicher Position, vorzugsweise innerhalb der Uhren- und Schmuckbranche oder von emotionalen Markenartikeln
- Ergebnis-, prozess- und teamorientierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Zuverlässigkeit
- Vertriebsrepräsentative, aufgeschlossene, kommunikative Persönlichkeit mit einem hohen Maß an Kundenorientierung
- Leidenschaft am Verkauf
- Hohe Reisebereitschaft
- Große Marken- und Produktaffinität
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

#### **Unser Angebot:**

- Verantwortungsvolles Arbeiten in einem engagierten Team bei einem stetig wachsenden, kerngesunden Mittelständler
- Kooperatives Arbeitsklima in einem modernen Industrie-Loft mit großzügigem Arbeitsplatz und PKW Stellplatz
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung

**Sie haben Interesse an dieser abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgabe beim Gewinner des German Design Awards? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an [karriere@coeur.de](mailto:karriere@coeur.de)**