



COEUR DE LION ist ein führender deutscher Markenhersteller von modischem Designschmuck. Die Marke wurde mehrfach ausgezeichnet, unter anderem als Schmuckmarke des Jahres in UK und mit dem German Design Award 2018. Als kerngesunder Mittelständler wachsen wir seit Jahren kontinuierlich. COEUR DE LION wird in 25 Ländern vertrieben und ist international bekannt für die klare Designsprache und eine exquisite Qualität made in Germany. Die Zentrale in Stuttgart befindet sich in einem modernen Industrieloft.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin **eine/n**

## **Junior Key Account Manager (in Vollzeit)**

In dieser Position sind Sie in enger Zusammenarbeit mit unserem Head of Travel Retail & International Key Accounts für die Betreuung bestehender Key Accounts in unseren nationalen und internationalen Märkten zuständig. Sie sind dabei mit den folgenden Aufgabenschwerpunkten betraut.

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung von nationalen- und internationalen Key Accounts mit Schwerpunkt Europa in Zusammenarbeit mit unserem Head of Travel Retail & International Key Accounts
- Durchführung und Organisation von Produkt- und Markenschulungen bei unseren nationalen- und internationalen Key Accounts
- Teilnahme an internationalen Messen und Kundenveranstaltungen
- Unterstützung bei der Umsetzung der Vertriebsstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem Head of Travel Retail & International Key Accounts

- Auftragserfassung und Fakturierung mit Hilfe unseres ERP-Systems
- Selbständiges und zuverlässiges Bearbeiten von Kundenanfragen
- Bearbeitung und Koordination von Anfragen unserer Handelspartner bzgl. Auftragsabwicklung, Produktinformationen, Kundenstammdaten
- Operative Betreuung von nationalen und internationalen Key Accounts
- Erstellung von Vertriebsreportings

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Bereits erste Verkaufs- und Vertriebserfahrung in ähnlicher Position, vorzugsweise innerhalb der Uhren- und Schmuckbranche oder von emotionalen Markenartikeln
- Ergebnis-, prozess- und teamorientierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Zuverlässigkeit
- Vertriebsrepräsentative, aufgeschlossene, kommunikative Persönlichkeit mit einem hohen Maß an Kundenorientierung
- Leidenschaft am Verkauf
- Hohe Reisebereitschaft
- Große Marken- und Produktaffinität
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

#### **Unser Angebot:**

- Verantwortungsvolles Arbeiten in einem engagierten Team bei einem stetig wachsenden, kerngesunden Mittelständler
- Kooperatives Arbeitsklima in einem modernen Industrie-Loft mit großzügigem Arbeitsplatz und PKW Stellplatz
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung

**Falls Sie Interesse an dieser abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgabe beim Gewinner des German Design Awards 2018 haben, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung gerne per E-Mail unter:**

[karriere@coeur.de](mailto:karriere@coeur.de)